



ESCOLA NACIONAL
de SEGUROS

PÓS-GRADUAÇÃO EM NÍVEL DE EXTENSÃO EM
PROGRAMA DE FORMAÇÃO EM RESSEGURO –
2019

Prezado(a) Sr.(a.),

Agradecemos seu interesse em nossos programas de ensino e lhe cumprimentamos pela iniciativa de buscar o seu aperfeiçoamento profissional.

Você está recebendo o programa do curso de **Pós-graduação em Nível de Extensão em Programa de Formação em Resseguro** da Escola Nacional de Seguros. Nele você encontrará todas as informações sobre o curso e outros detalhes, como período de realização, horário, local e procedimentos para efetivação de sua matrícula.

Na oportunidade, gostaríamos de ressaltar que o pré-requisito para os Cursos de pós-graduação, em nível de extensão, da Escola Nacional de Seguros é o ensino superior completo, e em casos especiais, consideraremos o notório saber do candidato que eventualmente não possua nível superior. Estes casos particulares deverão ser alvo de avaliação curricular pela coordenação do curso.

As inscrições devem ser realizadas através do nosso site e a nossa equipe dará prosseguimento às atividades necessárias de confirmação de matrícula.

Atenciosamente,

Mario Couto Soares Pinto
DIRETOR DE ENSINO SUPERIOR

APRESENTAÇÃO DO CURSO

A ESCOLA NACIONAL DE SEGUROS

Fundada em 1971, a Escola Nacional de Seguros tem a missão de desenvolver o mercado de seguros através da geração e difusão de conhecimento e da capacitação de profissionais. A Instituição atende às necessidades dos profissionais brasileiros através da educação continuada, ajudando-os a enfrentar um mercado com forte competitividade.

Desde a sua criação, a Escola vem contribuindo com o desenvolvimento da indústria do seguro ao oferecer programas educacionais, apoiar pesquisas técnicas, publicar vasta gama de títulos e promover eventos. Nesse período, também vem se notabilizando pela troca de experiências com instituições de ensino do Brasil e exterior, através de convênios de cooperação técnica.

Com sede no Rio de Janeiro, ela conta com outras 9 Unidades para manter o elevado padrão de qualidade de ensino e ratificar sua condição da maior e melhor Escola de Seguros do Brasil.

Em 2005, a Entidade obteve parecer favorável do Ministério da Educação – MEC para ministrar, no Rio de Janeiro, o Curso Superior de Administração com Linha de Formação em Seguros e Previdência, o primeiro do País com essas características. Assim, ela confirmou seu comprometimento com a alta qualificação de profissionais para um setor que vem se tornando cada vez mais complexo.

OBJETIVO GERAL

Contextualizar o aluno no panorama evolutivo da atividade securitária mundial e nacional, com largos reflexos no resseguro. Ainda, prover o aluno de conhecimentos sobre os fundamentos do contrato de resseguro, de modo que ele possa aprimorar aquilo que já conhece a respeito e também estabelecer parâmetros de conhecimentos essenciais para a compreensão das demais Disciplinas do Programa de Formação em Resseguro.

PÚBLICO-ALVO

O curso é direcionado para:

- Profissionais interessados na aquisição de conhecimentos sobre os fundamentos do resseguro.
- Profissionais que atuam no mercado de resseguro.

REQUISITOS

Módulo I - Graduação completa com ou sem experiência no mercado de resseguro.

Módulo II – Graduação completa e ainda, ter cursado o Módulo I ou experiência comprovada no mercado de resseguro há 3 anos, mediante análise curricular e entrevista com a coordenação do curso.

Módulo III – Graduação completa e ainda, ter cursado o Módulo I ou experiência comprovada no mercado de resseguro há 3 anos, mediante análise curricular e entrevista com a coordenação do curso.

Módulo IV – Graduação completa e ainda, ter cursado o Módulo I ou II; ou experiência comprovada no mercado de resseguro há 3 anos, mediante análise curricular e entrevista com a coordenação do curso.

ESTRUTURA CURRICULAR

O Curso possui carga horária total de 240 horas-aula.

GRADE CURRICULAR

MÓDULO I - Introdução ao Resseguro	
Disciplina	Carga Horária (h/a)
Conceitos introdutórios acerca do resseguro	08
Fundamentos do resseguro	16
Contratos de resseguro – conceitos gerais	16
Total	40

MÓDULO II - Práticas de Resseguro	
Disciplina -	Carga Horária (h/a)
Contratos de resseguro - Práticas de cessão e recuperação - Contratos Proporcionais e Não-proporcionais	24
Contratos de resseguro - Precificação de Contratos Não-proporcionais	16
Programas de Resseguro: Parte 1 – Definição do Programa e sua Estrutura	16
Programas de Resseguro: Parte 2 - Negociando o Contrato de Resseguro	12
Programas de Resseguro: Parte 3 - Intermediação do Broker	08
Negociação do Resseguro: gestão dos dados, interesses, necessidades e oportunidades	16
Total	92

MÓDULO III - Aspectos Jurídicos do Contrato de Resseguro	
Disciplina	Carga Horária (h/a)
Direito Ressecuritário – Introdução do tema, cláusulas e princípios gerais	16
Formação do Contrato de Resseguro: reflexos jurídicos	16
Arbitragem em Resseguro	08
Total	40

MÓDULO IV - Especificidades do Resseguro por Segmento ou Carteiras – Sinistros e o Resseguro – Prestação de Contas – Contextos atuais do Mercado Nacional e Mercado Internacional – Resseguro Financeiro	
Disciplina	Carga Horária (h/a)
Seguros de Responsabilidade Civil	04
Seguros de Pessoas	04
Seguros de Crédito e Garantia	04
Seguros do Agronegócio	04
Aeronáuticos, Transportes e Energy	04
Property	04
Sinistros em face do resseguro e da atividade resseguradora	16
Prestação de contas entre a Cedente e o Ressegurador – aspectos contábeis e financeiros	16
Mercado Nacional de Resseguro - a evolução do mercado de resseguro aberto no Brasil e a política empresarial do setor de seguros diretos	04
Mercado Internacional de Resseguro	04
Resseguro Financeiro e Derivativos	04
Total	68

AVALIAÇÃO

Para ter direito à certificação, o aluno deverá cursar com assiduidade e ser aprovado, obrigatoriamente, em todas as disciplinas do curso.

São critérios essenciais para aprovação:

- a) Notas mínimas de 7,0 (sete) para cada disciplina;
- b) Frequência mínima de 75% (setenta e cinco por cento). A frequência será apurada no total da carga horária do Curso, devidamente registrada em diários de classe.

As avaliações de rendimento escolar serão realizadas por meio de prova escrita e/ou por trabalho.

CONTEÚDO PROGRAMÁTICO

Módulo I: Introdução ao Resseguro

1. Conceitos introdutórios acerca do resseguro (08h/a)

Definição do resseguro; Histórico do pensamento contratual securitário: evolução e implicações também nas atividades e no contrato de resseguro; Dados históricos - Mercado de Resseguro no Brasil: monopólio de 1939-2007, processo de abertura, Lei Complementar nº 126/2007, a regulamentação infralegal, mudanças da regulamentação – reserva de mercado aos Resseguradores Locais; O princípio da internacionalidade do resseguro: justificativas; Análise dos pressupostos configuradores do contrato de resseguro em paralelo ao contrato de seguro direto: interesse ressegurável – boa-fé – indenização. Serviços relacionados com a prevenção de riscos e subscrição: Ressegurador e Cedente; Bases de subscrição: do seguro e do resseguro.

2. Fundamentos do resseguro (16h/a)

Funções do resseguro; Introdução à técnica do resseguro: pulverização de responsabilidades – aceitação – retenção – cessão – retrocessão; Resseguro Facultativo e Resseguro Obrigatório ou Contratual; Principais tipos de resseguro: proporcionais e não-proporcionais; Proporcionais: Quota-parte e Excedente de Responsabilidade; Não-proporcionais: Excesso de danos – por risco – por evento ou ocorrência – catástrofe – agregado – por sinistralidade (stop loss); Cessões e recuperações de resseguro em cada um dos tipos; Estabelecimento das diferenças entre os diversos planos de resseguro proporcionais e não-proporcionais; Vantagens e desvantagens de cada tipo. Realização de exercícios práticos básicos e discussões sobre os temas da Disciplina.

3. Contratos de resseguro – conceitos gerais (16h/a)

Objetivo do contrato de resseguro em relação à Seguradora: interesses – necessidades – possibilidades e limitações. Perspectivas da Seguradora em relação ao Resseguro. O resseguro como fator diferencial e estratégico no mercado segurador competitivo: significado; O clausulado contratual (wording) [determinadas cláusulas serão objeto de Disciplinas próprias]; Análise de modelo de contrato: cláusulas comuns aos vários tipos de contratos: (a) Riscos cobertos, (b) Início e Término de vigência (run off x cut off), (c) Exclusões absolutas e relativas (special acceptance), (d) Moeda (situações diversas: seguros em moeda estrangeira no portfólio da Cedente; valorização da moeda estrangeira e o limite de retenção da Cedente; cláusula de estabilização da moeda – modelos e aplicação), (e) Prestação de contas e remessas de pagamentos [a mecânica da prestação de contas é objeto de Disciplina própria], (f) Acesso a registros e documentos da Cedente (efetividade do procedimento; motivos determinantes), (g) Cláusulas obrigatórias pelas normas do CNSP/Susep; Dados estatísticos necessários (underwriting information), perfis de carteiras – como elaborá-los com eficácia em face das finalidades deles (análise estrutural de modelo); Bases de coberturas: risk attaching - losses occurring – claims made e respectivas implicações; Pool de cosseguro e pool de resseguro: definição,

função e diferenças substanciais; Prazo para a formalização do Contrato Obrigatório de resseguro (repercussão se não for atendido) e a necessidade de assinatura das partes, com respectivo arquivo das vias físicas originais.

Módulo II: Práticas de Resseguro

1. Contratos de resseguro - Práticas de cessão e recuperação - Contratos Proporcionais e Não-proporcionais (24h/a)

Limite de Cobertura do Contrato de Resseguro; Retenção e Cessão; Cessões e recuperações de resseguro em planos combinados de resseguro; Base da cessão do prêmio (sobre qual prêmio do seguro direto); Prêmio e comissão de resseguro; Definição de acúmulo de riscos/ Importância do DMP (PML) para Property; Limite de Recuperação; Prioridade/ Limite de Sinistro (LS); Fatores que influenciam na determinação das retenções/prioridades (comerciais, financeiros, etc.); Perda líquida definitiva (ultimate net loss) – elementos considerados (salvados, ressarcimentos, despesas de regulação, honorários de peritos, despesas de contenção e salvamento, outras). Análise crítica dos modelos atuais de cláusulas existentes no mercado brasileiro: possíveis conflitos se houver indefinição. Modelo ideal; Importância dos perfis de riscos; Aspectos a considerar na elaboração e utilização dos Contratos de Resseguro.

2. Contratos de resseguro - Precificação de Contratos Não-proporcionais (16h/a)

Simulação e desenvolvimento de casos hipotéticos, com base nos métodos da experiência (burning cost), exposição (exposure rating) e experiência/estimativa (pareto). Cálculo de prêmios e Reintegrações (reinstatement). Modelos de programas de Precificação.

3. Programas de Resseguro:

3.1 Parte 1 – Definição do Programa e sua Estrutura (16h/a)

Definição de um programa de resseguro. Desenho de um programa de resseguro tailor made, com base nas necessidades da Cedente e nas características de determinada carteira de Property, assim como a simulação dos efeitos de estruturas alternativas na retenção da Cedente – a partir de informações fornecidas pelo Professor.

3.2 Parte 2 – Negociando o Contrato de Resseguro (12h/a)

Negociação do contrato de resseguro – fases da negociação – tratativas adequadas em face dos cenários encontrados – situações supervenientes e seus reflexos – a posição do Broker, da Cedente e dos Resseguradores.

3.3 Parte 3 – Intermediação do Broker (08h/a)

Intermediação do Broker - A legislação brasileira: Lei Complementar n.º 126/2007 e Resolução CNSP n.º 173, de 17.12.2007; Intermediação facultativa; Aspectos operacionais e comerciais; Necessidade de a intermediação agregar valor na operação de modo a se justificar; Serviços prestados pelo broker nas operações de resseguro; Responsabilidades legais inerentes ao desempenho da atividade; Do recebimento do prêmio de resseguro e da indenização de sinistros; Da atuação e as responsabilidades do broker em caso de sinistro [tema será abordado também na Disciplina Sinistros].

4. Negociação do Resseguro: gestão dos dados, interesses, necessidades e oportunidades (16h/a)

Jogos práticos com a simulação de negócios de resseguro - Estudo de caso: elaborar a estrutura, termos e condições do Contrato de Resseguro avaliando os impactos e a necessidade de revisão nas Renovações - Ano 1; Renovação Ano 2; Renovação Ano 3; Renovação Ano 4; Renovação Ano 5; Resultados e Vencedores

Módulo III: Aspectos Jurídicos do contrato de Resseguro

1. Direito Ressecuritário – Introdução do tema, cláusulas e princípios gerais (16h/a)

Natureza jurídica do contrato de resseguro; Contrato de Seguro e Contrato de Resseguro – autonomia existente - Obrigação integral da Seguradora em face do Segurado em relação ao contrato de seguro;

Obrigações do Ressegurado e do Ressegurador; Princípios jurídicos que regem o resseguro - Princípio fundamental: estrita boa-fé (uberrima fides) e reflexos na relação contratual; Ordem pública e resseguro; Aspectos fundamentais da Lei Brasileira de Resseguro (Lei Complementar n.º 126, de 15 de janeiro de 2007): A - aspectos gerais – jurisdição e competência em conflitos de interesses e a lei internacional – B - Lex Mercatoria – Jurisdição e foro; C - normas infralegais (Resoluções do CNSP e Circulares da SUSEP); D – necessária não regulamentação contratual do resseguro. Princípio máximo da liberdade de vontade das partes; Fontes de Direito no resseguro; Cláusulas contratuais de Seguir a Sorte (Follow the fortune) - análise do Acórdão da Apelação Cível n.º 02126/07 – do TJRJ, Seguir as Ações (Follow the Actions) e Seguir a Liquidação (Follow the Settlements); Perdas em excesso ao limite da apólice (XPL – Excess of Policy Limit); Obrigações extracontratuais (Extra Contractual Obligations); Insolvência - Quebra e liquidação da Seguradora – reflexos no contrato de resseguro; Quebra e liquidação da Resseguradora – reflexos no seguro direito; Cut-through clause – caminho direto ou livre para o pagamento direto ao Segurado pelo Ressegurador; Cláusulas de sinistros: Assistência, Cooperação e Controle – níveis de intervenção do Ressegurador e as implicações jurídicas; Cláusula de Pagamento simultâneo: discussões acerca desta determinação 15. Cláusula de Erros e Omissões: significado e abrangência.

2. Formação do Contrato de Resseguro: reflexos jurídicos (16h/a)

Aspectos formais do contrato de resseguro: slip – funções, forma, prática; A importância do slip – vinculação e eficácia das bases expressas no instrumento; inconsistências entre o slip e o contrato de resseguro final, com respectivos reflexos; Redação dos clausulados de resseguro: cuidados necessários e exemplos de situações concretas que podem gerar conflitos, prejudicando as partes. A quem compete redigir o contrato de resseguro? Contract Certainty dos ingleses, cujo princípio todos os mercados deveriam observar; O Ressegurador em juízo – bases processuais; A prescrição nas relações contratuais de resseguro; Tutela de urgência e o resseguro; Jurisprudência nacional a respeito, se disponível; possíveis reflexos jurídicos diante de distorções na operação tradicional de resseguro e que fogem ao paradigma estabelecido. Exemplos: operação de fronting com cessão integral dos riscos/responsabilidades ao Ressegurador - colocação do resseguro anterior à aceitação do seguro pela Seguradora, a qual praticamente adere ao resseguro; Noções gerais acerca da Comutação: significado, objetivo, métodos de aplicação; A questão do resseguro para Entidades de Previdência Complementar e de Saúde (estágio atual); O resseguro constitui relação contratual cativa de longa duração na contemporaneidade? Vantagens e desvantagens se positiva ou negativa a resposta.

3. Arbitragem em Resseguro (08h/a)

A lei de arbitragem no Brasil; Arbitragem como condição contratual no resseguro – facultativo ou obrigatório; Os principais dispositivos concernentes à arbitragem: funções, procedimentos, confidencialidade, efeitos da sentença, escolha dos árbitros, as partes, os representantes das partes no processo arbitral, poderes dos árbitros, Direito aplicável, usos e costumes, prazos, etc.; Cláusula cheia e cláusula vazia; A operacionalização da arbitragem; A arbitragem estrangeira e os tratados internacionais.

Módulo IV: Especificidades do Resseguro por Segmento ou Carteiras – Sinistros e o Resseguro – Prestação de Contas – Contextos atuais do Mercado Nacional e Mercado Internacional – Resseguro Financeiro

1. Seguros de Responsabilidade Civil (04h/a)

Características peculiares do segmento RC em relação aos demais ramos – Princípio da long tail exposure; Seguros à base de reclamações – claims made – outros tipos de triggers de apólices e as influências no resseguro; Conceito de mesmo evento para fins de RC; Conceito de sinistros em série; Resolução de contrato RC; Punitive or exemplary damages; Extensões geográficas da cobertura; Tipos de resseguro por segmento.

2. Seguros de Pessoas (04h/a)

Objetivos do resseguro na área de Seguros de Pessoas; O Papel do Ressegurador em face de uma Seguradora de Seguros de Pessoas; Formas de Resseguro nos Seguros de Pessoas: Facultativo e Automático - Proporcional e Não Proporcional; Excesso de danos por Ocorrência, Excesso de Danos Catástrofe, Excesso de Danos no

Agregado (Stop Loss); Acúmulos de riscos (conhecidos e não conhecidos); Principais parâmetros técnicos e diferenças entre Contratos de Vida Individual, Vida em Grupo, Doenças Graves e Saúde.

3. Seguros de Crédito e Garantia (04h/a)

Fundamentos dos Seguros de Crédito e Garantia em face do Resseguro; Oferta de capacidade – limites; Controle de acúmulos; Riscos Facultativos e Contratos Automáticos; Análise de carteira; Estatísticas; Estruturas de contratos – proporcionais e não proporcionais; Cláusulas essenciais, Impacto do Cenário Econômico na disponibilização de Capacidade.

4. Seguros do Agronegócio (04h/a)

Tipos de coberturas efetivamente existentes no mercado nacional para o agronegócio e o que pode ser ampliado; Subsídio estatal ao prêmio do seguro agrícola (modelo nacional e padrões internacionais); Fundo de Catástrofes; Demais especificidades do setor.

5. Aeronáuticos, Transportes e Energy (04h/a)

Especificidades de cada segmento: Aeronáuticos, Transportes e Riscos do Petróleo; Controles de Acúmulos; Responsabilidade Civil – Poluição Ambiental.

6. Property (04h/a)

Acúmulo de riscos; Clash (Danos Materiais/ Perdas Financeiras); Mesmo evento atingindo Coberturas diversas na mesma apólice ou no mesmo local em face dos riscos garantidos pela carteira da Cedente; DMP (PML); 5. Critérios de depreciação dos bens sinistrados.

7. Sinistros em face do resseguro e da atividade resseguradora (16h/a)

Ajustamento (regulação) de sinistro – obrigação primária e contratual da Cedente; Envolvimento do Ressegurador na regulação dos sinistros e as cláusulas pertinentes: Assistência – Cooperação e Controle – aplicação prática de cada modelo [os princípios jurídicos já foram estudados em outra Disciplina]; Aviso de Sinistro no resseguro: modelo de cláusula contratual – prazos – descumprimento; A escolha e as funções dos *Loss Adjusters* (*momento adequado; previsão contratual explícita; etc.*); Os peritos técnicos; A regulação em si e suas intercorrências possíveis: negativa parcial do pagamento de indenização em relação à pretensão integral do segurado - ingresso da ação judicial do Segurado contra a Seguradora (providências e consequências) - superação do valor dos prejuízos inicialmente estimados e informados ao Ressegurador; Controle de reservas: em resseguro proporcional e não-proporcional - Informações necessárias da Cedente para o Ressegurador – métodos para constituir reservas de sinistros; Modelos de relatórios de regulações de sinistros exigidos pelos resseguradores internacionais; Pagamentos e adiantamentos de indenizações de sinistros: bases contratuais estabelecidas; Negócio de resseguro intermediado pelo Broker – procedimentos em relação aos sinistros e a efetiva participação do broker no processo; Cláusula de Sub-Rogação de Direitos e os Salvados; Despesas com regulações e liquidações de sinistros que o Ressegurador participa (honorários, despesas de contenção e salvamento, peritagem, viagens, etc.); previsão contratual objetiva, deficiências conceituais ou não previsão e os reflexos; Sinistros e a retrocessão; Auditorias de sinistros realizadas pelo Ressegurador nas Cedentes: objetivos, informações necessárias, exames dos registros, recomendações; Prescrição.

8. Prestação de contas entre a Cedente e o Ressegurador – aspectos contábeis e financeiros (16h/a)

Informações relativas à conta resseguro elaborada e apresentada pela Seguradora Cedente ao(s) Ressegurador(es); Contratos Obrigatórios e Facultativos; Teoria e prática; Crédito de resseguro; Encontro de contas; Regra dos noventa dias; Regulamentação brasileira: práticas internacionais vs. Nacionais; Inconsistências; reflexos.

9. Mercado Nacional de Resseguro - a evolução do mercado de resseguro aberto no Brasil e a política empresarial do setor de seguros diretos (04h/a)

Análise do setor de resseguros no Brasil desde a abertura em 2008; O grau de satisfação alcançado pelas Seguradoras Brasileiras e os possíveis problemas ainda existentes, considerando-se que a fase de adaptação já foi superada ou deveria ter sido. O Mercado Internacional atende às expectativas dos Seguradores Nacionais?; O Mercado de Seguros evoluiu, de fato, a partir da abertura? Em todos os segmentos? Houve, de fato, a criação de novas classes de negócios com a participação de resseguradores internacionais? Quais? A técnica, essencial para a atividade securitária, foi estimulada pelos Resseguradores Internacionais no país?; Houve a redução do risco técnico através do resseguro, em face da transferência de tecnologia às Seguradoras? Elas, de fato, buscam este aprimoramento técnico nas operações, de modo amplo?; Há poder de domínio dos resseguradores em relação à atividade seguradora nacional? O mercado Segurador influenciava muito mais a atividade resseguradora, quando ela era exercida em regime de monopólio pelo IRB-Brasil Re?; O Mercado Brasileiro deverá criar determinados pools de seguro/resseguro para riscos especiais, notadamente em face da escassez de cobertura de resseguro? Exemplos: riscos ambientais; riscos farmacêuticos; agrícola; crédito à exportação; mudanças climáticas; O mercado segurador nacional e as salvaguardas praticadas contra os riscos da insolvência do ressegurador; CNSeg e demais Entidades Representativas de Classes (FENABER, ABECOR) – ações voltadas ao segmento de resseguro; Parcerias internacionais voltadas ao aperfeiçoamento da atividade seguradora nacional; Mudanças das regras em 2017: reflexos observados na atividade em face dos interesses internacionais no Brasil, assim como a efetiva superação da reserva de mercado para os Resseguradores Locais.

10. Mercado Internacional de Resseguro (04h/a)

Comparativo dos volumes dos mercados de seguro e resseguro em face da economia mundial; Práticas e problemas enfrentados na atualidade; Dados do mercado internacional; Mudanças climáticas como fator determinante na indústria ressecuritária mundial e os possíveis reflexos no Brasil. Posturas do Mercado Segurador e Ressegurador no país em face dessa problemática; Sinistros catastróficos; Diversificação como atenuante de acúmulos; O preço do resseguro na atualidade – fatores influenciadores. O preço do resseguro como fator de concorrência; Reciprocidade entre o Ressegurador e os grandes clientes? Possíveis efeitos; Mercado soft e mercado hard; A presença e as influências dos players do mercado internacional de resseguro no Brasil desde a abertura em 2008; A supervisão estatal das companhias de resseguro – maximização dos controles em face dos interesses dos segurados diretos e da liquidez do sistema?; Mudanças das regras publicadas em 2008: possíveis reflexos na atividade em face dos interesses internacionais no Brasil; O Brasil perdendo graus de investimentos afeta a security em face do resseguro internacional?; Resseguro, enquanto atividade internacional na sua essência constitutiva, tem de fato a necessidade de ser operado através de “mercado doméstico”?; A interferência estatal na atividade resseguradora: aspectos críticos.

11. Resseguro Financeiro e Derivativos (04h/a)

Origem; Objetivos; Tipos de Contratos: Contratos Finite – Multi-line – Multi-year – Risk management; Insurance and ART; Professional (re)insurers – ART não é magia; Legislação internacional acerca do tema; Legislação e normatização brasileiras sobre o resseguro financeiro; Perspectivas de desenvolvimento do tema no país; 9. Diferenças entre Resseguro Financeiro/Derivativos e Resseguro clássico.

CORPO DOCENTE

Fernando César Tilger: Licenciado em Matemática (IME-USP) e Bacharel em Atuária (FEA-USP) – MIBA 2712; MBA em Gestão de Seguros e diversos cursos com ênfase na precificação e elaboração de contratos de resseguro sendo um deles o Reinsurance and Contract Wording (New Jersey); ex-consultor da área de contratos do IRB-Brasil Re em São Paulo; Atualmente é gerente de contratos de resseguro da Willis Re Brasil em São Paulo.

Marcio Amorim Ribeiro: Formado em Administração de Empresas pela FIAA (Faculdades Integradas Anglo Americana - RJ); Marketing e Vendas pela Anhembi Morumbi - SP; MBA em Gestão de Projetos pela FGV SP; Corretor de Seguros habilitado pela SUSEP; Atuante como broker de resseguro facultativo, passando por

empresas como: Aon, Miller, Cooper Gay, Swiss Re; Atualmente é diretor da Capsicum Re Corretores de Resseguro – Latin America, em São Paulo.

Maria de Fátima Chaves de Carvalho: Administradora; cursos de especialização em Organização & Métodos (FGV) e Estatística para Análise de Riscos, Seguros e Resseguros (CEPEA/USP), Resseguro Básico, Intermediário (FUNENSEG) e Avançado (The College of Insurance); professora da Escola Nacional de Seguros; ex-coordenadora de subscrição de riscos da Gerência Regional de São Paulo do IRB-Brasil Re e ex-gerente regional; consultora de Polido e Carvalho Consultoria em Seguros e Resseguros Ltda. Especialista em seguros e resseguros; Pós-graduanda lato sensu em Economia Urbana e Gestão Pública pelo COGAE-PUC-SP (2014-2016).

Paulo Toshio Hayakawa: Diretor de Subscrição - Chief Underwriting Officer (CUO) – da Terra Brasis Resseguros, Resseguradora Local. Engenheiro Civil, graduado pela Universidade Estadual de Campinas (Unicamp), com Pós-Graduação em Administração de Empresas com Ênfase em Mercado de Seguros pela PUC/RJ e Escola Nacional de Seguros. Larga experiência profissional na área de Subscrição de Riscos e Resseguro em Seguradoras (Yasuda Seguros, Marítima Seguros e RSA Seguros) e na Subscrição de Resseguro em Resseguradoras (XL Re Brasil e Terra Brasis Resseguros). Participação como membro em diversas Comissões Técnicas de Instituições do Mercado de Seguros (Fenseg e Sindicato de Seguradoras). Experiência em docência, ministrando aulas sobre Seguros e Resseguros nas instituições: FIA – Fundação Instituto de Administração/SP, Saint Paul Escola de Negócios/SP e Ibmec/RJ, além de Cursos Internos na Terra Brasis Resseguros.

Sérgio Ramos Bezerra: bacharel em ciências atuariais pela PUC-SP; Cursos de Seguro: Incêndio, Riscos de Engenharia e Lucros Cessantes; e de Resseguro: Básico, Intermediário e Avançado (The College of Insurance). Acumula experiência no setor, sempre no IRB-Brasil Re (até julho/2015), como inspetor de riscos, regulador de sinistros, chefe da inspetoria de riscos e sinistros, subscritor de riscos, chefe do serviço de subscrição (SP), gerente comercial (SP), gerente regional (SP), diretor comercial e diretor de subscrição. Professor convidado da Escola Nacional de Seguros no Curso de Extensão de Resseguro Avançado em São Paulo. Também ministrou aulas em cursos “in company”, promovido pela FGV, sobre Gestão de Resseguros. Atua como consultor de seguros e resseguros, inclusive ministrando treinamentos.

Walter A. Polido (coordenador do Curso): Mestre em Direitos Difusos e Coletivos pela Pontifícia Universidade Católica – PUC-São Paulo (2008). Professor-convidado de diversos centros universitários: Cogae-PUC-SP; GVLaw-Rio e São Paulo; Faculdade de Direito da USP; UFRJ; UFRS; Escola Nacional de Seguros, ESA-OAB – SP; Positivo – PR; Escola da Magistratura em SP com IBDS; FESMP - Fundação Superior do Ministério Público de Porto Alegre; Centro de Estudos Jurídicos da Procuradoria do Rio de Janeiro; Professor-Emérito da Escola Superior da Magistratura Federal da 1ª Região (a partir de 2018; Coordenador acadêmico do MBA Gestão Jurídica do Seguro e Resseguro da Escola Nacional de Seguros – São Paulo e Porto Alegre; Membro do Conselho Diretor e Diretor de Atividades Docentes do IBDS – Instituto Brasileiro de Direito do Seguro. Fundador e ex-presidente do Grupo Nacional de Trabalho em Meio Ambiente da AIDA - Associação Internacional de Direito do Seguro. Árbitro inscrito na Câmara de Mediação, Conciliação e Arbitragem CIESP/FIESP e no Centro Latinoamericano de Mediación y Arbitraje del Seguro y del Resseguro – AIDA – ARIAS Latinoamérica, Chile. Atuação como árbitro em seguros e resseguros em diversas outras Câmaras: Brasil-Canadá, FGV-Rio e São Paulo, CIESP/FIESP, Amcham. Mentor e coordenador acadêmico dos Cursos de Extensão em Resseguro Avançado; de Fundamentos dos Seguros de Responsabilidade Civil, Riscos Profissionais e Riscos Ambientais; Riscos e Seguros Cibernéticos; Seguros de Financial Lines da Escola Nacional de Seguros (São Paulo e demais Estados do Sul). Ex-Superintendente de Operações Nacionais e Membro do Conselho Técnico do IRB-Brasil Re (1975-1998). Ex-Diretor Técnico e Jurídico da Munich Re do Brasil Resseguradora S.A (1998-2008). Autor de livros de seguros e resseguro. Consultor da Polido e Carvalho

Consultoria em Seguros e Resseguros Ltda. (desde 2008); Parecerista.
<http://lattes.cnpq.br/1585404610846349>

MATERIAL DIDÁTICO E AMBIENTE EAD

MATERIAL DIDÁTICO

Ao início de cada módulo o material didático produzido pelos docentes para cada disciplina será disponibilizado no ambiente EAD. O conjunto de slides e apostilas terá formato PDF.

Caberá aos alunos, se assim desejarem, imprimir o material de cada disciplina para acompanhar as aulas.

AMBIENTE EAD

O ambiente foi criado com o objetivo de disponibilizar diversas atividades de interação e comunicação, tais como:

- Informações e referências importantes do curso (manual do aluno, regulamentos, horário etc.);
- Encaminhamento e postagem de avisos;
- Disponibilização dos conteúdos trabalhados pelo docente em sala de aula; e
- Ferramentas de comunicação com a coordenação do curso.

Obs.1: as turmas serão confirmadas em até 1 dia útil após o término das inscrições.

O cancelamento que se caracteriza pela desistência do aluno antes da realização de qualquer disciplina, obedecerá ao disposto no contrato/termo de prestação de serviços educacionais.

Na falta de "quórum" na opção escolhida o candidato poderá participar da análise de perfil para outros cursos disponíveis ou solicitar restituição integral do valor pago.